

イタンジの賃貸仲介システム「ノマドクラウド」累計利用者数500万人を突破 全国約1,300店舗の仲介会社で入居希望者とのコミュニケーションを一元管理

テクノロジーで不動産の賃貸取引をなめらかにするイタンジ株式会社は、2022年1月、賃貸不動産仲介会社（以下「仲介会社」）向け顧客管理・自動物件提案システム「ノマドクラウド」(<https://lp.itandibb.com/crm/>)の累計利用者（エンドユーザー）数が500万人を突破したことをお知らせします。



◆ 概要

一般的に、賃貸の部屋探しにおける初動は、入居希望者が不動産ポータルサイトの問い合わせフォームから希望物件を取り扱う仲介会社に問い合わせをする方法と、入居希望者が仲介会社の店舗へ直接来店する方法の2種類があります。「ノマドクラウド」は、そのいずれのケースにも対応し、仲介会社が入居希望者とのコミュニケーションを一元管理するシステムです。

2022年1月、イタンジは、不動産賃貸業務のDXサービス群「ITANDI BB+（イタンジビービー プラス）」の仲介会社向け顧客管理・自動物件提案システム「ノマドクラウド」における累計利用者（エンドユーザー）数が500万人を突破したことをお知らせします。

イタンジは、デジタル社会に対応した不動産業界のDXに向け、賃貸不動産事業者の業務効率化推進を支援し、入居者にとって安心で利便性の高いサービスを提供してまいります。

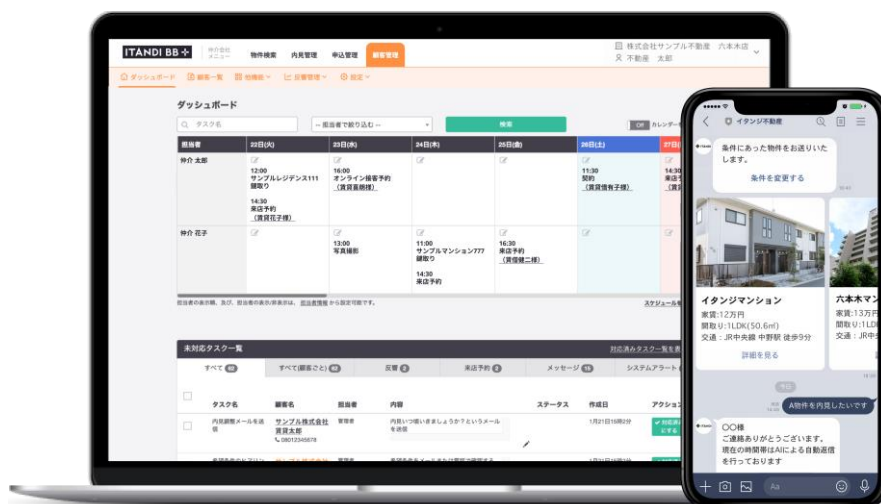
◆ 「ノマドクラウド」概要

<https://lp.itandibb.com/crm/>

以下基本機能（※1）を有する、仲介会社向けの顧客管理・自動物件提案システムです。

- ・入居希望者の希望条件にあわせた物件情報を配信する自動物件提案機能
- ・シンプルで使いやすい顧客管理（CRM）・営業管理機能
- ・入居希望者専用マイページ生成機能
- ・専用チャットや、LINE・SMSでのコミュニケーション機能
- ・AI自動返信機能とオリジナルテキストや物件情報を予約配信するAIチャット機能
- ・オンライン接客、オンライン内見ができるビデオ通話機能

現在、ノマドクラウドは全国の仲介会社 約1,300店舗で導入されています。入居申込サービス利用数 No.1（※2）の「申込受付くん」(<https://lp.itandibb.com/moushikomi-uketsuke/>)とシステム連携することで、初回接客から契約まで一気通貫の顧客データ連携も実現しています。



「ノマドクラウド」画面イメージ

(※1) 基本機能のうち、SMS機能、ビデオ通話機能は従量課金です。詳細はお問合せください

(※2) 参考プレスリリース：https://www.itandi.co.jp/news_posts/752

◆ 本サービスに関する不動産会社様からのお問い合わせ

TEL: 03-6441-3954（土日祝日を除く10:00～18:00）

URL: <https://lp.itandibb.com/crm/#contact>

◆ イタンジ 概要

社名：イタンジ株式会社

代表者：代表取締役 野口 真平

URL：<https://www.itandi.co.jp/>

本社：東京都港区六本木3-2-1 住友不動産六本木グランドタワー 40 F

設立：2012年6月

資本金：3,600万円

事業内容：

- ・リアルタイム不動産業者間サイト「ITANDI BB（イタンジビービー）」の開発、運営
- ・不動産賃貸業務のDXサービス群「ITANDI BB+（イタンジビービー プラス）」の開発、運営
- ・セルフ内見型お部屋探しサイト「OHEYAGO（オヘヤゴー）」の開発、運営